

ผู้เชี่ยวชาญการจัดการ ฝ่ายขายผลิตภัณฑ์ด้านสิ่งแวดล้อม (ธุรกิจผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับสิ่งแวดล้อม วัสดุก่อสร้างและอุตสาหกรรม เครื่องใช้ไฟฟ้า และไฟฟ้าพลังงานสะอาด)

เกี่ยวกับบริษัทลูกค้าของเรา:

บริษัทลูกค้าของเราประกอบธุรกิจด้านการผลิตและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ต่างๆ แบ่งออกเป็น 4 กลุ่ม ดังนี้ (1) ผลิตภัณฑ์เพื่อสิ่งแวดล้อม ระบบบำบัดน้ำเสีย ถังเก็บน้ำทั่วไป ถังเก็บน้ำขนาดใหญ่ (2) กลุ่มผลิตภัณฑ์วัสดุก่อสร้างและอุตสาหกรรม ระบบผลิตไฟฟ้าด้วยพลังงานแสงอาทิตย์ที่ติดตั้งบนหลังคา (Solar rooftop) (3) กลุ่มผลิตภัณฑ์เครื่องใช้ไฟฟ้าที่มีคุณสมบัติประหยัด พลังงาน เช่น ตู้แช่เย็น ตู้แช่แข็ง ตู้แช่ไวน์ ตู้เย็น ลายภาพพิมพ์ ตู้กดน้ำร้อน- น้ำเย็น เตารีดแก๊สพร้อมเตาอบตั้งพื้น และ (4) ธุรกิจไฟฟ้าพลังงานสะอาด

ประเภทธุรกิจ : จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์เพื่อสิ่งแวดล้อมฯ

เงินเดือน : 100,000-120,000 บาท (ขึ้นอยู่กับประสบการณ์และความสามารถ)

สถานที่ปฏิบัติงาน: ถนนศรีนครินทร์, เขตประเวศ, กรุงเทพมหานคร

หน้าที่ความรับผิดชอบ:

บริหารจัดการ กำกับดูแลและควบคุม งานขายสินค้าและบริการกลุ่มผลิตภัณฑ์สิ่งแวดล้อม เพื่อให้เป็นไปตามเป้าหมายที่กำหนด ทั้งยอดขาย ค่าใช้จ่าย กำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายการบริหาร ระดับสินค้าคงคลัง และลูกหนี้

1. กำหนดกลยุทธ์หน่วยงาน แผนงานให้บรรลุเป้าหมาย กำกับดูแล และติดตามผลงาน ด้านงานขายและบริการของสินค้ากลุ่มผลิตภัณฑ์สิ่งแวดล้อม
2. ติดต่อประสานงานกับผู้ผลิตเพื่อเจรจาต่อรองและปรับปรุงในด้านราคา คุณภาพ และกำหนดการจัดส่งให้ทันเวลา
3. นำข้อมูลจากการพยากรณ์ยอดขาย เพื่อใช้ในการสั่งซื้อสินค้าจากต่างประเทศ การส่งผลิต สินค้าคงคลังให้เหมาะสมกับช่วงเวลา
4. บริหารสินค้าคงคลังอยู่ในระดับเป้าหมายกำหนดไว้
5. กำหนดราคาขายสินค้าสินค้า และส่วนลดที่มีการนำเข้าจากต่างประเทศ
6. ประเมินการต้นทุนในบางโครงการที่มีการแข่งขันกันรุนแรงเพื่อกำหนดราคาขาย เพื่อให้ขายสินค้าได้
7. วิเคราะห์ยอดขาย กำไรขาดทุนของสายงานฯ ประจำเดือน เพื่อปรับแก้แผนงานขายในระยะสั้น ให้บรรลุเป้าหมายรวม
8. พบปะและออกเยี่ยมลูกค้าเพื่อติดตามสถานการณ์ตลาด นำข้อมูลมาปรับปรุงทั้งผลิตภัณฑ์และบริการ ระบบงาน เพื่อให้ลูกค้าเกิดความพึงพอใจ
9. ถ่ายทอดความรู้ให้ผู้ใต้บังคับบัญชา ผ่านการประชุม การสอนงาน เพื่อให้บุคลากรมีการพัฒนาตนเอง

คุณสมบัติของผู้สมัคร:

- สัญชาติไทย, ปริญญาตรีหรือปริญญาโท บริหารธุรกิจบัณฑิต ทางด้านการตลาด/การขายสินค้า หรือ วิศวกรรมศาสตรบัณฑิตสาขาเครื่องกล สิ่งแวดล้อมหรือสุขาภิบาล หรือวิทยาศาสตร์บัณฑิต สาขาสิ่งแวดล้อม
- มีประสบการณ์ด้านการบริการจัดการการขายสินค้าอุตสาหกรรม สินค้าสิ่งแวดล้อมหรือ สินค้าวัสดุก่อสร้าง 10 ปี ขึ้นไป
- มีความรู้พื้นฐานด้านวิศวกรรมสุขาภิบาล การบริหารงานบุคคลด้านการขาย การตลาด
- สามารถกำหนดกลยุทธ์องค์กร และวางแผนกลยุทธ์ได้
- มีความรู้พื้นฐานด้านงานบัญชีต้นทุน และงบกำไรขาดทุน
- สามารถใช้งาน MS Office ได้เป็นอย่างดี และคำนวณด้านวิศวกรรมพื้นฐานได้

ผู้สนใจ:

โปรดส่งประวัติการทำงาน (เป็นภาษาอังกฤษ) ระบุเงินเดือนปัจจุบัน, เงินเดือนที่คาดหวังและรูปถ่าย มาที่อีเมล; nattayada@b4b.co.th หรือสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่: 063 942 9111 และ 089-5214949

เกี่ยวกับเรา:

บริษัท บี โพร บี จำกัด / B4B Co., Ltd. เป็นบริษัทที่ปรึกษาที่เชี่ยวชาญด้านบริหารทรัพยากรบุคคล ให้บริการด้านการสรรหาบุคลากรในตำแหน่งทั่วไปและตำแหน่งเฉพาะทาง ตั้งแต่ระดับพนักงานไปจนถึงระดับบริหาร ทั้งผู้สมัครที่มีประสบการณ์และไม่มีประสบการณ์

ในระยะเวลาที่ผ่านมา บีโพรบีช่วยบริษัทลูกค้าในการสรรหาบุคลากรให้ได้ผู้สมัครที่เหมาะสม ช่วยคัดสรรงานและค่าตอบแทนให้แก่ผู้สมัครจนเป็นที่น่าพอใจจำนวนมาก โดยขณะนี้ บีโพรบีได้รับการแต่งตั้งจากบริษัทลูกค้าให้เป็นทีมสรรหาบุคลากรในตำแหน่งข้างต้น